

“一秒招聘” 说明会

北京赢才科技有限公司



目录

CONTENTS



我们是谁

公司与团队介绍



我们为了谁

项目简介



我们怎么做

产品简介



发展规划

目标介绍



运作方案

支持介绍

THE BUSINESS PLAN



我们是谁

- 公司简介
- 团队介绍



1.1 公司简介

“一秒招聘”的项目主体是北京赢才科技有限公司，公司由国家“千人计划”专家、大数据专家张涛领衔，专注于信息技术研发和智慧产品开发，为客户提供专业化、个性化的解决方案，是著名应用软件系统提供商。



专业

拥有21名研发人员，其中博士5人，来自百度、腾讯、滴滴打车等知名企业。

年轻

平均年龄26岁，朝气蓬勃，充满创新精神。

有梦想

专注于新一代信息技术，开展服务业信息化技术研发和智慧应用产品的产业化。

行动力强

近3年，团队参与国家级项目研发1项，省级项目2项，取得成果20余项，授权知识产权17件。



1.3核心成员介绍



苑光辉，北京赢才科技有限公司总经理，潜心实践人力资源服务信息化管理，国家职业高级人力资源管理师，人力资源管理领域实战派专家。

张涛，美国肯特州立大学，计算机科学博士，大数据应用专家，“千人计划”专家，海外特聘专家。曾任德国大众计算机专家系统首席架构师。本项目技术团队带头人。

序号	姓名	核心成员
1	苑光辉	创始人，深耕人力资源二十余年，国家一级培训师
2	张涛	国家“千人计划”专家，大数据智慧应用专家
3	刘继明	国家“千人计划”专家，大数据专家
4	李维奇	大数据专家，美国硅谷甲骨文公司专家
5	张波	云计算专家，美国VMware（总部）首席产品架构师
6	薛安	肯特州大学博士，美国Portland大学教授

THE BUSINESS PLAN



我们为了谁

- 市场机会
- 市场趋势
- 项目愿景



2.1 市场机会

即时用工火了

优衣库、美团外卖、屈臣氏等知名企业均采用即时用工的模式，便利蜂门店采用“1店长+1店员+N兼职”的模式，灵活用工模式得到市场认可，具备高质量的需求行和实用性。

家政服务市场、孕幼市场、搬运、安装、维修、零短工市场随着第三产业发展，对即时用工需求越来越大。

即时用工与用水和用电一样方便，按照需求随时使用，随时停止。



培训需求旺了

素质教育的推进、消费水平的提高、对教育的重视度提升，培训需求高速增长，培训平台越来越多，培训方式越来越多样，培训体系越来越健全。

猎聘需求激增

大多数企业的共识是“不缺人，缺的是人才，对企业有用的人才”急需紧缺的高层次、高技术人才引进难、留住难、培养难，不能满足科学发展的迫切需要。





2.3项目由来

因为市场存在痛点，涵盖即时用工，培训需求，高层次人才招聘，功能齐全的APP急缺。





项目愿景

打造即时用工、开心打工服务平台，“滴滴打工”软件。

目标群体涵盖蓝领工人、灰领工人，零时工、钟点工、兼职，甚至包括有弹性工作需求的白领和金领。

THE BUSINESS PLAN



我们怎么做

- 产品定位
- 产品主要功能
- 产品价值
- 技术创新



3.1 产品定位

打造一款集线上+线下，运营平台+大数据平台，服务+管理于一体的综合性平台。



+



一站式服务。



+



智能式服务。



+



全方位服务。



3.2 产品主要功能

突出三大功能，做特色软件。



即时招聘

内置数据算法，对招聘企业与求职员工的信息进行精准分析，能迅速将最合适的人分配到最合适的岗位，



培训

设计职业资格培训、职业素养培训、岗前岗中培训三大模块，实施培训积分制，参与培训了才有积分，才能上岗。员工培训了哪些课程，具备哪些职业素养，系统自动判断。



猎聘

人人猎作为重点和特色模块，针对高端人才，以链式扩散，转发朋友圈，1个人传10个人，10个人传100人，达到快速招聘目的。



3.2 产品主要功能

打造三大亮点，做标杆软件。



身份识别

对接公安系统，实时准确地识别身份信息，有无前科、犯罪记录，为招聘保驾护航。



人脸画像

与第三方合作，准确掌握个人信贷信息、消费记录、财产信息，提前判断用工风险。



线上合同

通过线上签订合同，从法律上明确双方权利义务。同时，在线签订合同具有节省时间、节约费用特点。



3.3即时招聘



1.大数据保证智能匹配。实现求职信息、企业招聘信息100%共享，建立人才库，利用数据挖掘、大数据分析，提供精准服务。

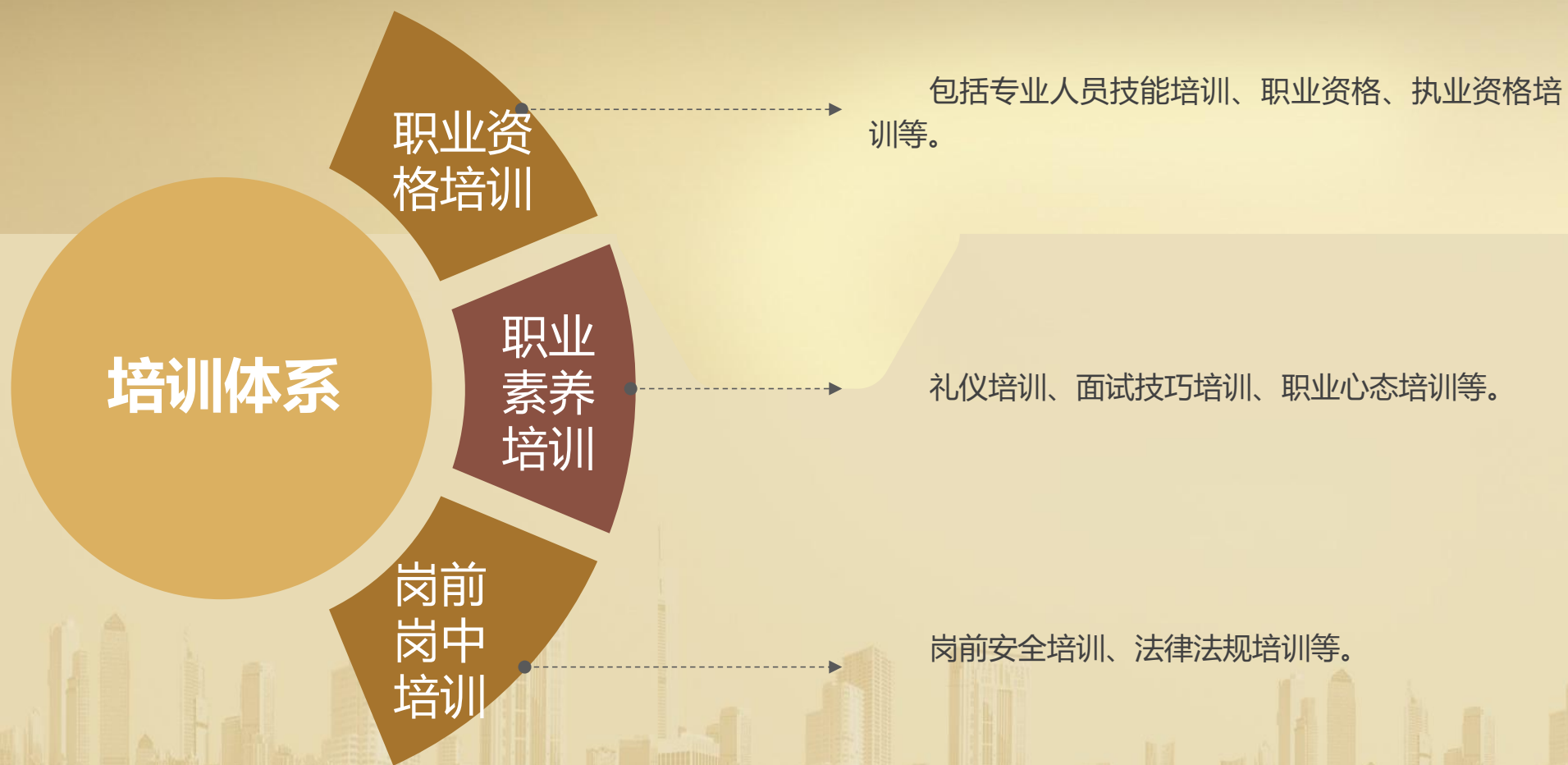


2.区块链技术保证数据安全。通过去中心化，建立了数据自动比对、相互校正的机制，对诚信档案建立等提供了技术支撑。



3.4 培训

线上线下结合，构建全方位培训体系。





3.5功能模块

通过完善功能模块，形成人力资源全产业链，构建闭环生态圈。

01

一秒招聘

02

人脸识别

03

人人猎

04

在线培训

05

人才测评

06

资质服务

07

社保掌上通

08

用工派单

09

技能出售

N

.....



3.6技术创新

1.图像人脸检测识别。提取身份证、营业执照等证件。自动比对，保证合法性、准确性、安全性。

2.多维度人工智能。使用聚合、搜索、合并、显示数据，进行信息搜集。

3.智慧招聘3.0。通过云计算、流媒体、模型评估提升服务功能。

4.三位一体管理平台。构建“高可用机器学习算法”、“高并发的任务调度策略”、“分布式数据存储与分析系统”三位一体HRS平台。

THE BUSINESS PLAN



发展计划

- 三年计划
- 市场规划
- 产品规划
- 融资计划



高瞻远瞩 制胜未来

销售额突破
20亿元

用户超过
5000万

加盟商超过
2000家

产品覆盖全国，
并随“一带一路”
走向世界





4.2 市场规划

市场

本地市场

通过“线上+”线下”，与公司旗下创业孵化基地、培训学校、人力资源中心，形成人力资源生态产业链，构成服务闭环。

全国市场

强化整体营销，通过互联网+，以及城市合伙人，将“一秒招聘”打造为全国知名品牌。

细分市场

结合公司产品研发实力，深耕人力资源20年的丰富经验，在智能机器人、智慧化平台方面完善功能，占领零工招聘求职市场最大份额。

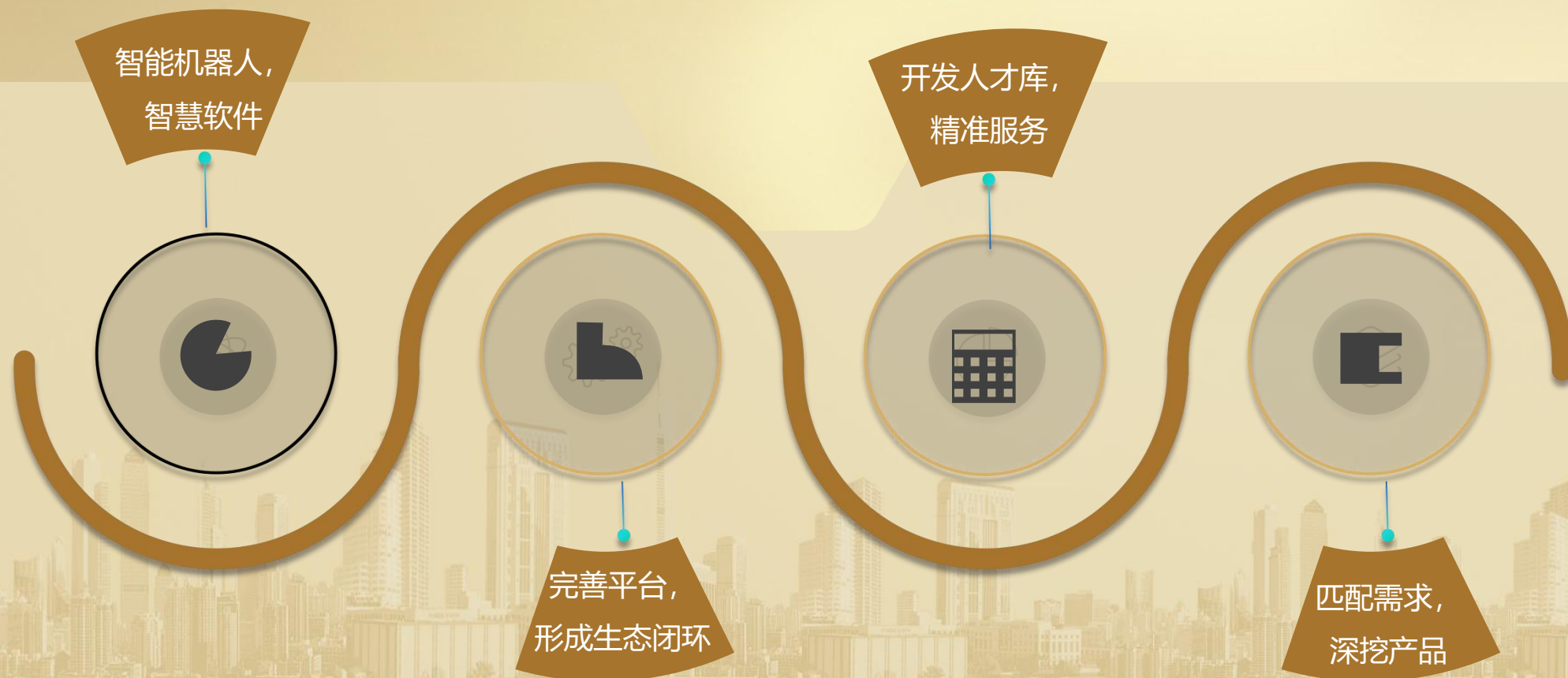
高端市场

通过“人人猎”、“人脸画像”、“线上线下培训”、“技能出售”等功能，争取做出特色，做出亮点，占领高端市场。



4.3 产品规划

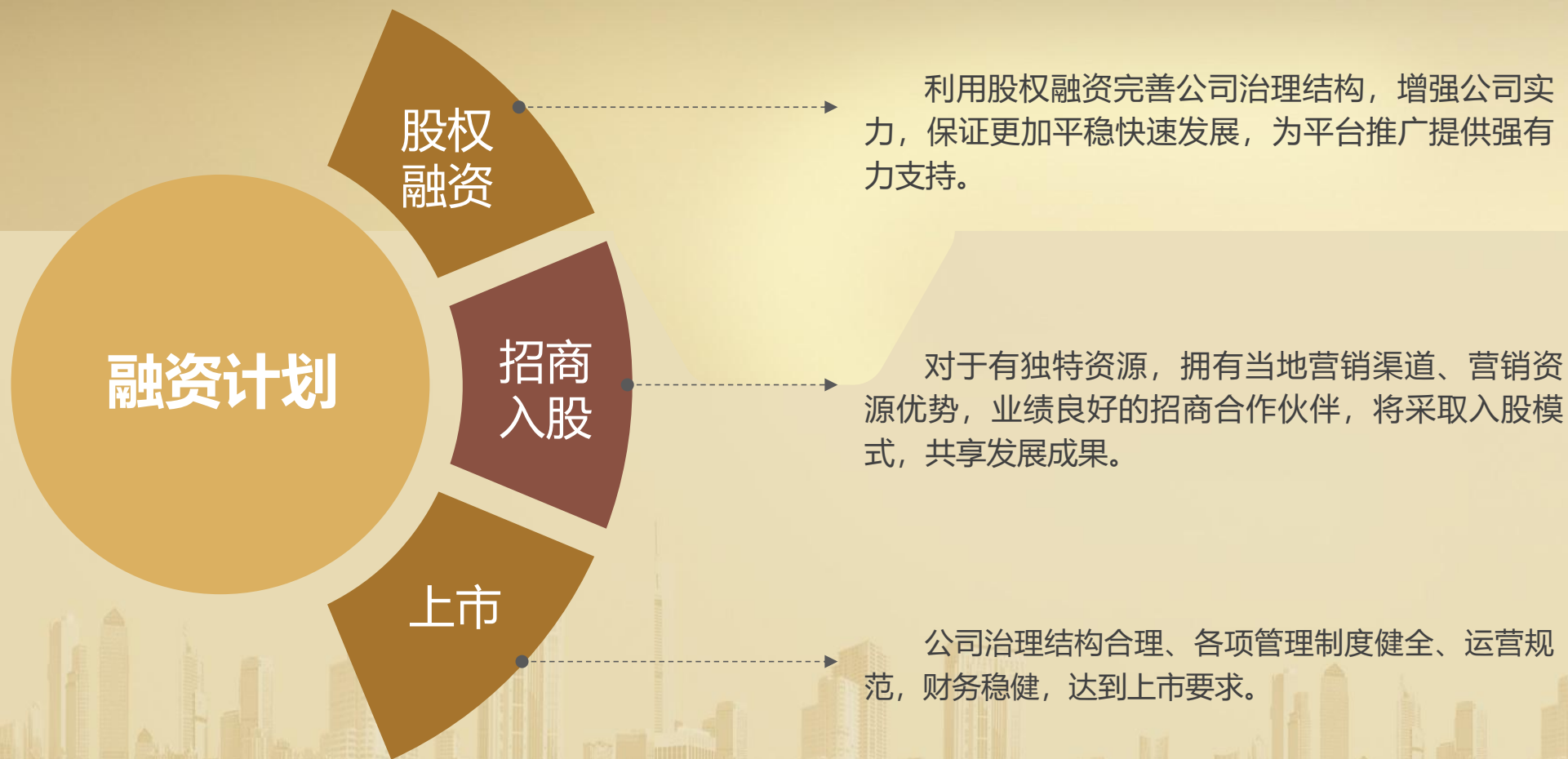
以专业人力资源公司、企业、学校为重点服务对象，匹配需求，优化服务，增强产品体验力和竞争力。





4.4 融资计划

以融资促规范，以融资促发展。



THE BUSINESS PLAN



运作方案

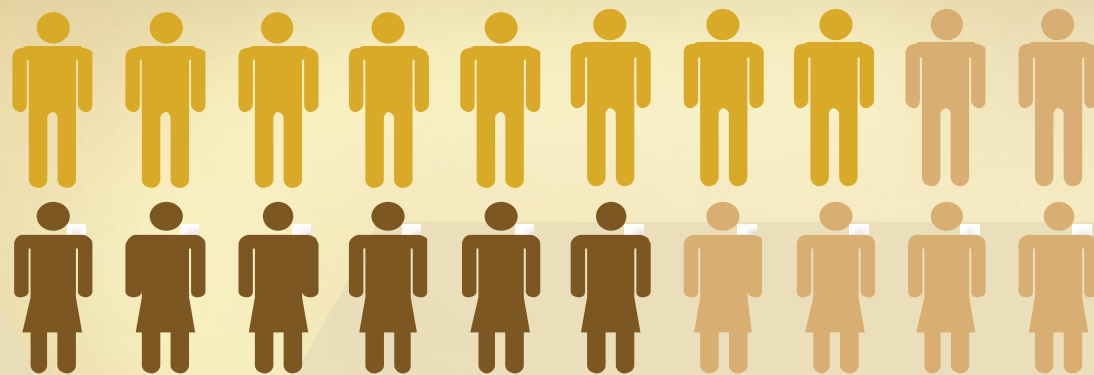
- 城市合伙人模式
- 城市合伙人支持政策
- 城市合伙人加盟标准



5.1城市合伙人模式

采取城市合伙人推广模式。

建立传统+互联网+金融的推广模式，将直营和加盟的优点都结合在一起，创业者，城市合伙人，消费者三者形成了三赢局面的良性循环。





5.2城市合伙人支持政策

从八个方面，给予城市合伙人全方位的支持，共享发展成果。



品牌支持：授权城市合伙人品牌独家使用权，由总部进行品牌输出，整体品牌策划、品牌提升。

技术支持：国家千人计划专家领衔技术团队，提供7*24小时安全服务、技术保障。

培训支持：由总部对加盟合伙人进行运营、管理、营销等提供全方位培训支持。

佣金支持：与城市合伙人共享收益，将成交订单利润的80%，返还城市合伙人。

下级分成：本城市内所有县区平台使用费的50%高额分成。

增值服务：总部将不断健全平台生态链，构建完整闭环，增强客户吸引力，提升城市合伙人收益。

津贴奖励：对于超额完成任务的城市合伙人，总部将额外给予奖励。

分猎奖励：总部对多人线下合作完成猎聘、技能出租等，分别给予每个人奖励。



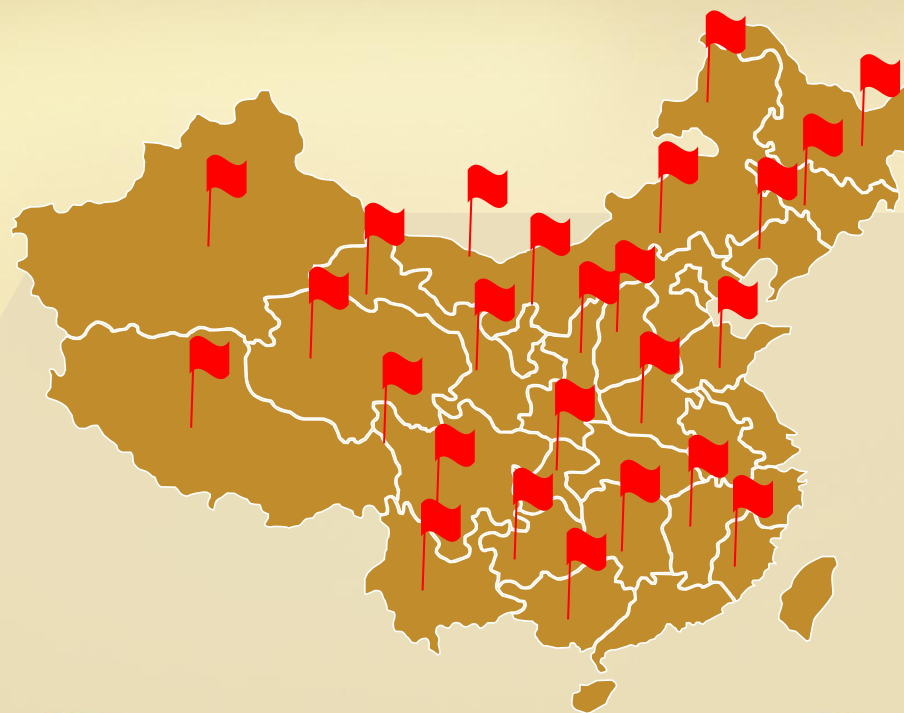
5.3城市合伙人加盟标准

加盟标准

城市	租金	优惠
地级以上城市	每县1.5万/年	第一年之后1万/年

联系方式

招商电话：13676339595（微信同号） 李经理。





谢谢!



下载App



微信公众号



官方网站

